

事業継続や補助金申請などに必須である経営計画を作りませんか？

経営計画作成セミナー&個別支援

「どうやって売上を増やせばいいのか」、「どの部分をコストカットできるのか」などという課題は事業所によって様々です。だからこそ、自ら緻密な経営分析、取り巻く機会や脅威の情報収集、そしてそれらを活かす計画を立てることが出来れば、消費税増税や昨今のIT技術の発展等で変化し続ける環境に柔軟に対応できるようになり、さらなる売上・販路の拡大が望めます。

また、一度経営計画を作成することで「金融機関からの資金調達」「経営革新計画の承認」「各種補助金申請」等においても迅速に資料等の作成が可能となり、経営計画を作ることは決して無駄にはなりません。

本セミナーでは、事業継続や補助金申請などに必須となる経営計画の作り方のポイントを専門家が分かりやすく解説するとともに個別に事業所を訪問して支援致しますので、この機会に是非ご受講いただき、一緒に経営計画作成に取り組みましょう！

セミナー

〈日時〉2019年7月4日(木)  
午後1時30分～4時30分  
〈会場〉三木商工会館 4階 大会議室  
〈定員〉20名(先着順)

〈研修内容〉

1. なぜ経営計画が必要なのか？
2. 自社の現状分析と経営戦略策定
3. 会社の数字を理解する
4. 売上、利益計画の立て方
5. 経営計画の実行と管理

個別訪問支援

〈日時〉7月17日(水), 18日(木), 25日(木), 26日(金) 〇経営計画作成について個別に助言、支援  
8月5日(月), 7日(水), 20日(火), 21日(水) いたします。(1社につき2回)  
※訪問日時は調整させていただきます。

〈講師〉安藤経営戦略事務所  
代表 安藤 覺 氏

〈講師プロフィール〉

立命館大学経営学部卒業後、金融機関・製造業・小売業業務を経験する。総務部長、常務取締役として中小企業の経営と実務に携わり、経営企画・経理・総務・人事・営業の責任者を長く務めてきた。52歳で中小企業診断士資格を取得し、54歳で経営コンサルタントとして独立。プレイングマネージャーとしての経験が豊富であるため熱い語り口とともに、その実務に基づいた実践的な教えはとてわかりやすいとの評価を得ている。

〈申込方法〉下記申込書に必要事項を記入の上  
FAX、E-mailでお申込み下さい。

〈問合せ・申込先〉  
三木商工会議所 中小企業相談所  
TEL：82-3190、FAX：82-3192  
E-mail：info@mikicci.or.jp

三木商工会議所 事業計画作成セミナー&個別支援 受講申込書

事業所名	TEL		FAX		
	E-mail				
受講者名			役職		
個別訪問希望日	7/17(水)	7/18(木)	7/25(木)	7/26(金)	⇒いずれか1つに〇印を入れて下さい。
	8/5(月)	8/7(水)	8/20(火)	8/21(水)	⇒いずれか1つに〇印を入れて下さい。

※本申込書にご記入頂いた個人情報は、本講座を受講いただく際に必要な事務連絡等に使用させていただきます。